**LA CAGE AUX LIONS - FORMULAIRE DE DEMANDE**

**Vous devriez donner autant d'informations que nécessaire pour nous permettre d'évaluer votre projet d'entreprise, mais vous ne devez pas divulguer des informations sensibles sur le plan commercial.**

**Vous ne devez pas inclure de détails sur une demande ou un processus qui peut être brevetable, sauf si vous avez obtenu le brevet ou ceci est en attente - si vous divulguez cela, ça pourrait invalider toute demande de brevet que vous auriez faite ultérieurement.**

**Veuillez indiquer dans les cases ci-dessous, à quelle phase se trouve votre projet:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **UNE IDÉE OU UN CONCEPT** | **UN PROTOTYPE OU PRÊT POUR LA VENTE** | **DÉJÀ EN VENTE** |
|  |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **NOM:**  |  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Age:** |  | **Date de naissance:** |  |
| **Téléphone fixe:** |  | **Email:** |  |
| **Téléphone de travail:** |  |
| **Téléphone portable:** |  |
| **Adresse du domicile:** |  | **Adresse de la société (si disponible):** |  |
| **Occupation actuelle:** |  | **État civil:** |  |
| **Emplois précédents (veuillez inscrire):** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **BUSINESS** |  |
| **Nom de l'entreprise:** |  |
| **Décrivez votre idée en une ligne:** |  |
| **Montant de l'investissement recherché:** |  |
| **% Part en échange:** |  |
| **Résumé:** Dans le sommaire exécutif, vous avez la chance de vous vendre et de vendre votre idée, et de donner un aperçu clair et complet de votre entreprise ou de votre produit. Quel problème résout votre idée? À quelle étape êtes-vous avec la patente ou les droits d'auteur? Avez-vous déjà un prototype? Décrivez les ventes, si votre entreprise vend déjà. Veuillez fournir toute information supplémentaire que vous jugez utile. |  |
| **Êtes-vous propriétaire de toute la propriété intellectuelle dans votre entreprise / produit (par exemple, les logos de l'entreprise et les marques déposées)? Si non, veuillez donner des détails.** |  |
| **Avez-vous un business plan écrit?** |  |
| **Pourquoi pensez-vous que votre entreprise / produit fera un bon investissement pour des investisseurs?** |  |

|  |  |
| --- | --- |
| **AUTRE INFO** |  |
| **Avez-vous déjà été à la télé?****Et avez-vous demandé à apparaître sur d'autres programmes commerciaux?****(Si oui, veuillez fournir des détails)** |  |
| **Où avez-vous entendu parler du spectacle récemment?** |  |
| **Veuillez utiliser cette section pour nous informer de vous-même. Contexte, activités commerciales antérieures, intérêts, loisirs, etc.** |  |

|  |
| --- |
| **Avez-vous déjà fait faillite ou avez-vous déjà été manageur d’une entreprise qui a fait faillite? (Veuillez donner des précisions).** |
|  |

|  |
| --- |
| **DISPONIBILITÉ DE L’ENTREPRENEUR**  |
| **Les enregistrements ont lieu à Douala. Si vous réussissez à être sélectionné, vous devrez assister à une journée d'enregistrement qui pourrait être un jour de semaine. (Remarque: nous ferons de notre mieux pour vous accueillir, mais soyez conscient qu'il n'est peut-être pas possible de vous inclure dans l’émission si votre disponibilité est limitée.)** |
| Serez-vous disponible pour le tournage du 16 septembre 2017 à Douala de 8h à 20h? |
|  |
| **DECLARATION** |
| **Je confirme que les informations fournies dans ce formulaire sont véridiques et exactes au mieux de mes connaissances et mes convictions et je notifierai aux producteurs de tout changement de circonstance.****J'accepte que la Production puisse effectuer des recherches sur mon entreprise et moi-même et j’accorde la permission à la Production de le faire.****Veuillez signer et imprimer votre nom ci-dessous.** |
| **SIGN PRINT****Tous les candidats doivent être âgés de 18 ans ou plus.** |

|  |
| --- |
| **CONTACT** |
| Veuillez **scanner** puis renvoyer le formulaire complété **au plus vite** par **email** à:**EMAIL:** **contact@zesaa.com****OBJET: LionsCage (La Cage aux Lions)***Malheureusement, en raison du nombre élevé de candidats* ***seules les personnes sélectionnées seront contactées****. Cependant, nous considérons toutes les demandes avec attention.* |